



Юридический адрес: 654007, г. Новокузнецк, пр. Кузнецкстроевский, д. 23, офис 3.
Почтовый адрес: 236008, г. Калининград, а/я 1626.

ИНН 4238000413 КПП 421701001 ОГРН 1054238007273
р/сч 40702810000000000881 в АКБ Бизнес-Сервис-Траст, г. Новокузнецк
БИК 043209706 к/с 30101810000000000706

Телефон: 8-800-700-6848
Сайт: www.agbis.ru

КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

на программное обеспечение

Программа Агбис имеет модульную структуру, что позволяет приобрести только те возможности, которые Вам необходимы. Ознакомьтесь ниже с кратким описанием имеющихся модулей и вариантами приобретения программы.

ВАРИАНТЫ ПРИОБРЕТЕНИЯ

Покупка программы — неограниченная по сроку использования версия программы, включающая все необходимые работы (Пакет услуг) по внедрению программы и 3 месяца последующего сопровождения. Вы получаете полностью настроенный для Вас продукт, с Вашей номенклатурой и ценами, желаемым Вами бланком Договора-квитанции и т.п.

Аренда программы (с правом выкупа) — платежи ежемесячные. В любой момент (по желанию) можно выкупить программу. При выкупе программы принимаются в расчет (уменьшается стоимость покупки) 50% от суммы совершенных платежей за последний год. Дополнительное преимущество аренды — включенное на весь срок аренды полное сопровождение программы (в покупке только 3 месяца). Аренда выгодна небольшим предприятиям, а также, это может быть неплохим вариантом для начала автоматизации.

Краткое описание программных модулей и дополнительных сервисов находится за таблицей.

НАИМЕНОВАНИЕ	ВАРИАНТЫ ПРИОБРЕТЕНИЯ	
	ПОКУПКА, руб.	АРЕНДА, руб./в месяц
Пакет услуг	50 000	15 000 разово*
ПРОГРАММНЫЕ МОДУЛИ		
Агбис Химчистка	15 000	1 800
Агбис Рабочее Место	11 000	1 150
Агбис Мини Рабочее Место	7 000	700
Агбис Рассылки (SMS, электронная почта, Viber)	17 500	1 900
Агбис Клиент	5 000	600
Агбис Аналитика	16 000	1 800
Агбис Курьер	5 000	600
Call-центр	7 000	700
ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ СЕРВИСЫ		
База данных в облаке		от 1 500
Мобильный анализ (iOS, браузер)		1 500
Личный кабинет клиента химчистки (браузер)		2 000
API личного кабинета клиента химчистки		2 000
Коммерческий API (записывающий транзакции)		5 000 (за 2000 транзакций, затем 2 руб./транзакция)
Химчистка Инфо		бесплатно
Мобильное приложение Химчистка Инфо		бесплатно
Брендированное мобильное приложение	200 000	
Человек-чистомат		20 руб./транзакция (заказ)

* При аренде эта сумма идет в зачет аренды модулей, если используете программу.

Продолжение таблицы.

ТЕХНИЧЕСКИЕ УСТРОЙСТВА		
Автоматизация конвейера	60 000 (только покупка)	
Автоматизация конвейера с сенсорным интерфейсом	80 000 (только покупка)	

ОПИСАНИЕ МОДУЛЕЙ И СЕРВИСОВ

Пакет услуг — включает в себя все необходимые на начальном этапе работы: подготовка базы данных, заполнение справочников, удаленная установка и настройка системы, документация, модификация бланка Договора-квитанции под принятый у клиента стандарт, и 3 месяца сопровождения. При покупке пакет услуг приобретается только один раз.

Агбис Химчистка — модуль предназначен для работы с документами (заказами, накладными на перемещение вещей, финансовыми документами, товарными и т.п.), справочниками (прейскуранты, клиенты, пользователи, приемные пункты и т.п.), отчетами (по заказам, услугам, клиентам, приемным пунктам, сотрудникам). Этот универсальный модуль используется как на приемке, так и в управлении. Рабочее место приемщика может быть организовано с использованием большого перечня разнообразного оборудования: на базе обычных или сенсорных мониторов; с фотографированием или без; с фискальными регистраторами, чековыми принтерами или без них.

Агбис Рабочее Место — модуль устанавливается на рабочие места в цехе и предназначен для регистрации выполненных с вещами работ. Он позволяет всегда знать, где на текущий момент находится вещь, какие рабочие места она уже прошла, кто выполнял с ней работы и т.д. Благодаря чему существенно упрощается поиск вещей. Помимо этого, можно контролировать текущую загрузку каждого рабочего места, контролировать активность каждого сотрудника или рабочего места, автоматически рассчитывать зарплату сотрудников цеха исходя из выполненных ими работ.

Агбис Мини Рабочее Место — модуль представляет собой более доступный и простой вариант модуля Агбис Рабочее Место, и предназначен для установки на планшеты под управлением операционной системы Windows. Он имеет те же основные функции: позволяет знать, где на текущий момент находится вещь, какие рабочие места она уже прошла, кто выполнял с ней работы и т.п. Преимуществом модуля является возможность установки его на дешевое оборудование и меньшая стоимость лицензии. Со сравнительной таблицей функций модулей Мини Рабочее Место и Рабочее Место можно ознакомиться на странице сайта.

Агбис Рассылки (SMS, электронная почта, Viber) — модуль позволяет организовать автоматические и ручные рассылки SMS-сообщений и электронных писем клиентам. Например: SMS или email о готовности заказа клиента; SMS-сообщений произвольного содержания из документа заказа (напоминание о необходимости забрать заказ); организовать SMS- или email-рассылку по клиентской базе с применением различных фильтров к клиентам (очень дешевый и эффективный маркетинг). Для реализации всех описанных выше функций достаточно одного модуля.

Агбис Клиент — модуль устанавливается на планшет на приемке, экраном в сторону клиента. Задачи модуля: получать от клиентов информацию о качестве обслуживания на приемных пунктах, отображать на экране ход оформления заказа, сообщать клиентам о задолженностях, депозитах, бонусах и скидках, показывать историю заказов, сообщать об акциях и проводить маркетинговые опросы. Оформление интерфейса модуля можно настроить под фирменный стиль организации: разместить логотип, установить нужную цветовую схему, изменить дизайн элементов. Все работы по оформлению входят в стоимость приобретения и не требуют дополнительной оплаты.

Агбис Аналитика — специальный модуль для гибкого анализа информации (используется технология OLAP-гибкие отчеты). Модуль Агбис Аналитик позволяет самостоятельно, за считанные секунды, сформировать тот внешний вид отчета, который нужен на текущий момент. Модуль предназначен для использования руководителем, маркетологом или экономистом предприятия, т.к. предоставляет полную свободу в анализе информации.

Агбис Курьер — мобильное приложение для автоматизации работы выезда.

Call-центр — основной задачей модуля является улучшение качества общения с клиентами химчистки за счет получения сотрудниками контакт-центра подробной и оперативной информации по клиенту и его заказам непосредственно в момент получения звонка. Модуль интегрируется с цифровой мини-АТС или телефонами на базе Android и позволяет при поступлении звонка автоматически находить в базе данных химчистки клиента, отображать его контактные данные и статистическую информацию. Для обратной

связи с клиентами в модуле предусмотрен "План звонков", а для формирования заданий водителям на получение и доставку заказов на дом — "План выездов".

База данных в облаке — расположив центральную базу данных в облаке АГБИС, Вы обеспечите надежную и бесперебойную работу центральной базы данных и, значит, всей сети приемных пунктов.

Мобильный анализ — модуль предназначен для использования руководителями химчисток и топ-менеджерами. Позволяет анализировать основные показатели деятельности предприятия через специальное приложение на мобильных устройствах iPad, iPhone, устройств под управлением Android, а также в любом месте, где есть интернет, работая в браузере с многообразием имеющихся в программе отчетов. Это позволяет всегда быть в курсе дел и иметь под рукой самые свежие и актуальные данные. Обратите внимание — право использования оплачивается ежемесячно.

Личный кабинет клиента химчистки (для браузера) предназначен для расширения возможностей коммуникации клиента с химчисткой. Личный кабинет - это раздел сайта, где клиент может ознакомиться со статусами своих заказов, оценить качество работ, написать жалобу или предложение (с обратной связью), заполнить анкету, ознакомиться с новостями, специальными предложениями и акциями, и т.п. Мы предоставляем бесплатно макет личного кабинета во фрейме с предустановленным дизайном. Это значит, что физически страница такого личного кабинета будет находиться на наших серверах, но при этом отображаться на Вашем сайте. Если личный кабинет нужно внедрить непосредственно на Ваш сайт и сделать так, чтобы он по дизайну подходил под дизайн сайта, такая работа оплачивается отдельно.

API личного кабинета клиента химчистки. Под API личного кабинета подразумевается протокол по которому программа обменивается данными с сайтом химчистки, на котором размещен личный кабинет. Через API можно настроить работу личного кабинета на Вашем сайте с любым дизайном, расположением объектов, добавить вывод информации, недостающей в стандартном личном кабинете.

Коммерческий API (записывающий транзакции) — это клиентский программный интерфейс, позволяющий работать с заказами через системы, созданные самими химчистками (через свои мобильные и веб-приложения, CRM и т.п.). Этот API дает возможность создавать и изменять заказы, записывать платежи и проводить другие подобные операции с базой данных. В отличие от обычных программных продуктов, которые лицензируются по количеству арендуемых модулей, коммерческий API, записывающий транзакции, лицензируется по количеству записывающих запросов в базу данных. В арендную плату за месяц включены 2000 транзакций. После превышения этого числа, каждая следующая транзакция тарифицируется отдельно.

Химчистка Инфо (www.himinfo.net) — это бесплатный сервис, представляющий собой большой справочный портал химчисток. С его помощью любой человек может ознакомиться с информацией о химчистках своего города, посмотреть адреса, телефоны и время работы приемных пунктов, действующие акции, быстро узнать статус своего заказа. А клиенты могут войти через сервис Химчистка Инфо в личный кабинет своей химчистки и получить дополнительные возможности.

Мобильное приложение Химчистка Инфо — это Химчистка Инфо и личный кабинет, которые клиент химчистки всегда носит в своем кармане. Через мобильное приложение он может сделать практически все то же, что может сделать через сайт Химчистка Инфо и личный кабинет: посмотреть статусы своих заказов, оплатить их, оформить доставку и многое другое.

Брендированное мобильное приложение. Все больше потребителей предпочитают заказывать и оплачивать товары, и услуги с помощью мобильных устройств. На сегодня, мобильное приложение - один из самых эффективных инструментов розничных продаж. С помощью мобильного приложения Ваш клиент может: видеть свои заказы; оформить и оплатить заказ (бонусами, безналom, депозитами); вызвать курьера; всегда иметь с собой свою дисконтную карту; видеть данные об остатках депозитов и бонусов; иметь под рукой актуальный прейскурант на услуги химчистки; ознакомиться с акциями химчистки; узнать адреса приемных пунктов; позвонить на приемный пункт; вести переписку с вами и много другое. Мы разрабатываем приложение одновременно для двух наиболее популярных мобильных операционных систем: iOS и Android. Создание мобильного приложения состоит из двух этапов: дизайн и программирование. И занимает от двух месяцев.

Человек-чистомат — мобильное приложение для принятия и выдачи вещей клиентам неподготовленным сотрудником. Приложение может использоваться в любых партнерских организациях, где нет специалиста для осмотра изделия при приеме (партнерские магазины, ремонты одежды, фитнес-клубы и т.п.).

Автоматизация конвейера — аппаратно-программный комплекс, позволяющий организовать связь программы Агбис практически с любым конвейером и автоматизировать комплектацию заказов, выдачу, упростить поиск готовых заказов. В стоимость приобретения входят необходимые программные модули и оборудование для автоматизации одного конвейера с одним постом.

Автоматизация конвейера с сенсорным интерфейсом подразумевает расположение на конвейере небольшого компьютера с сенсорным экраном, с помощью которого возможно снятие и размещение вещей на конвейере без приобретения модуля Агбис Рабочее Место.